



CLASSIC TRADER

Wir machen den Handel mit klassischen Fahrzeugen digital und damit besser als je zuvor! Mit über 14.000 internationalen Fahrzeuginseraten und monatlich mehr als 7 Millionen Seitenaufrufen aus aller Welt, sind wir bereits heute Europas größter Online-Marktplatz für Oldtimer, Youngtimer, Motorräder und Sammlerfahrzeuge. Für eine sichere Online Kaufentscheidung arbeiten wir an Services wie einem digitalen Treuhandservice, digitaler Begutachtung, online Auktionsmodellen und weiteren spannenden Projekten. Unsere Web-Marktplatz-Reichweite verlängern wir seit 2016 zudem in einem eigenen Print Magazin und in Kooperation mit über 50% der deutschen Old- und Youngtimer Printmedien.

Praktikant / Werkstudent - Sales Administration (m/f/d)

15-20 Stunden die Woche, full-remote

Deine Aufgaben:

- ✓ Du unterstützt das Sales & Account Management Team in allen relevanten Vertriebs- und Kundenbetreuungsprozessen.
- ✓ Außerdem agierst Du als Bindeglied zwischen dem Vertriebsteam und der Geschäftsführung.
- ✓ Du recherchierst, qualifizierst und klassifizierst neue Kundenpotentiale und unterstützt die Vertriebsorganisation bei der Optimierung unserer Datenbanken.
- ✓ Die Zusammenstellung segmentspezifischer Unterlagen für unsere automatisierte Kundenkommunikation gehört ebenfalls zu Deinem Tätigkeitsbereich.
- ✓ Zudem analysierst Du bestehende Kundenbeziehungen und identifizierst Optimierungspotenziale.

Dein Profil:

- ✓ Du suchst einen Praktikumsplatz für mindestens vier Monate oder eine Werkstudententätigkeit für 15 bis 20 Wochenstunden.
- ✓ Du arbeitest eigenverantwortlich, strukturiert, gewissenhaft und bist kommunikationsstark.
- ✓ Der Umgang mit den MS-Office Anwendungen ist für Dich kein Problem.
- ✓ Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift.
- ✓ Erste Erfahrungen im Verkauf oder in digitalen Unternehmensumfeldern sind wünschenswert, aber keine Grundvoraussetzung.

Dich erwartet:

- eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem großartigen Team, das Dich mit seiner Passion für klassische Fahrzeuge anstecken wird.
- flache Hierarchien und Duz-Kultur.
- Einblicke in den modernsten und innovativsten Online-Marktplatz für Young- und Oldtimer.
- viel Raum für Deine eigenen Ideen, die Möglichkeit eigene Teilprojekte zu übernehmen und somit eine sehr eigenverantwortliche Arbeitsatmosphäre.
- bei entsprechender Eignung eine Übernahme in eine Festanstellung.
- ein flexibles Arbeitsumfeld mit der Möglichkeit, zum mobilen Arbeiten.
- ein schönes Office, Getränke, Früchte und regelmäßige Team Events.



Du hast Lust Veränderungen mitzugestalten und fühlst Dich angesprochen?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung!

Schick Deine Unterlagen direkt an jobs@classic-trader.com oder wende Dich bei Fragen gerne telefonisch an Fee Timm unter +49 30 437 751 90.